

NORMATIVA · 2 MIN DI LETTURA

Iscrizione al RUI gratuita e formazione: vendere polizze con KTS Finance

KTS Finance ti assiste gratis nell'iscrizione al RUI e forma il tuo team con l'Academy. E i due contratti, piattaforma e collaborazione, restano separati.



Come superare la burocrazia del settore assicurativo: KTS Finance ti assiste gratis nell'iscrizione al RUI e ti affianca con percorsi di formazione dedicati.

Perché l'assicurazione è la svolta commerciale per l'installatore

Offrire un impianto fotovoltaico all'avanguardia oggi è uno standard di mercato. Quello che distingue un'azienda di successo è la capacità di proporre una soluzione completa, «chiavi in mano», che faccia sentire il cliente protetto anche dopo il collaudo.

Proporre insieme all'impianto una buona polizza assicurativa fa crescere il fatturato e fidelizza i clienti. Finora però molti installatori si sono fermati davanti a un ostacolo: la normativa sulla distribuzione assicurativa, che richiede l'abilitazione e l'iscrizione al **RUI** (Registro Unico degli Intermediari assicurativi). Una burocrazia complessa e costosa, che spesso fa rinunciare a

questa opportunità.

Con **KTS Finance** questo problema scompare: abbiamo creato un percorso che elimina le barriere d'ingresso e ti permette di operare nel pieno rispetto delle regole, con una preparazione solida.

Il supporto di KTS Finance: RUI gratuito e Academy

- **Iscrizione al RUI a costo zero:** KTS Finance si occupa della parte burocratica e amministrativa e ti assiste nell'iscrizione al RUI gratuitamente. Ottieni la qualifica di intermediario senza costi di attivazione e senza procedure complicate.
- **Formazione continua (Academy):** essere intermediari significa anche saper spiegare le garanzie ai clienti. Con percorsi formativi e moduli digitali, la tua squadra si prepara sui prodotti assicurativi, sulle condizioni di polizza e sulle norme in vigore.
- **Due contratti distinti:** la collaborazione con KTS Finance si basa su due accordi separati e indipendenti:
 1. **Il contratto della piattaforma** regola l'accesso al software e agli strumenti digitali: a canone zero con il piano Basic, o con un canone per i piani superiori.
 2. **L'accordo di collaborazione** regola le quote di intermediazione e le provvigioni sulle polizze, con percentuali che crescono in base al pacchetto scelto.

Domande frequenti

Serve l'iscrizione al RUI per vendere le polizze fotovoltaiche?

Sì. La normativa italiana ed europea richiede l'iscrizione al Registro Unico degli Intermediari assicurativi (RUI) per chi distribuisce prodotti assicurativi.

Quanto costa l'iscrizione al RUI con KTS Finance?

Niente. KTS Finance assiste i suoi partner nell'iscrizione al RUI gratuitamente, azzerando i costi burocratici iniziali.

Il mio team deve seguire una formazione?

Sì. KTS mette a disposizione l'Academy, la sezione formativa dove installatori e collaboratori acquisiscono le competenze per operare nel rispetto delle regole e con professionalità.

Il contratto della piattaforma e l'accordo sulle provvigioni sono la stessa cosa?

No, sono due documenti separati: il primo regola l'accesso e l'uso della piattaforma, il secondo le quote di intermediazione e le provvigioni sulle polizze, in base al pacchetto attivo.

Posso iniziare subito dopo la procedura con KTS?

Sì. Finito il percorso di avvio e l'iscrizione, la tua azienda può fare preventivi e proporre polizze

ai clienti in autonomia.

Vuoi proporre la polizza ai tuoi clienti?

Attiva la prova gratuita di 7 giorni

fotovoltaico.ktsfinance.com/installatori/prova